



Verkaufsberater im Aussendienst für die Romandie

Unsere Erfolgsgeschichte startete 2012, als wir mit der Gründung der ascarix AG unsere Leidenschaft für Digitalisierung und künstliche Intelligenz zur Berufung machten. Schnell erlangte die Immobilienbranche unsere hundertprozentige Aufmerksamkeit – daraus entstand 2016 ImmoSparrow, der schlaue Spatz. Wir sorgen für Transparenz und mit unseren neu entwickelten, top aktuellen Tools sorgen wir für grosses Interesse in der Immobilienwelt.

Für den Kundenaufbau in der französischen Schweiz suchen wir eine motivierte Verkäuferpersönlichkeit. Du liebst es, mit Menschen zu kommunizieren und zu verhandeln. Du überzeugst im Gespräch und hast ein professionelles Auftreten. Jeder Verkaufsabschluss ist Dein persönlicher Erfolg!

Deine Aufgaben: Neukundenakquise für die Erweiterung des Kundenstammes

- Telefonische Kontaktaufnahme und Terminierung
- Analyse der Kundenbedürfnisse und des geeigneten Produkts
- Kundenbesuche und Verkaufsgespräche
- Telefonisches Nachfassen
- Pflege bestehender Kunden, Cross- und Upselling
- Pflege sämtlicher Kundenkontakte im CRM

Unsere Anforderungen:

- Begeisterung, viel Eigenmotivation und Engagement
- Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- eine tüchtige Portion Ehrgeiz, Selbständigkeit und Organisationstalent
- professionelles Auftreten, Freude am telefonischen und persönlichen Kundenkontakt
- eigenes Auto und Führerausweis Kat. B
- Berufserfahrung im Verkauf von Vorteil
- Bereitschaft für Grundausbildung/Weiterbildung im Verkauf
- Sehr gute mündliche und schriftliche Französischkenntnisse
- Affinität zur Digitalisierung

Was Dich erwartet:

- Chance für eine Verkaufskarriere in einem tollen Team mit Start-Up Charakter
- Zukunftsgerichtetes Produkt, welches laufend weiterentwickelt wird
- Wachsende Branche
- Marktgerechte Vergütung mit Fixum und Erfolgsbeteiligung
- Arbeitsplatz am See mit Dachterrasse und Grill
- professionelle Einführung in Deine Aufgaben, Coaching & Training
- Aufstiegsmöglichkeiten und eine langfristige Zusammenarbeit



Neben diesen anspruchsvollen und verantwortungsbewussten Aufgaben erwartet Dich ein hochmotiviertes Team in einem spannenden, zukunftsorientierten Umfeld mit den neuesten Technologien im Einsatz.

Stellenantritt: Per sofort oder nach Absprache.

Bist Du interessiert an dieser spannenden und fordernden Aufgabe? Dann hilf uns mit, unseren Kunden herausragende Dienstleistungen zur Verfügung zu stellen und werde Teil unserer Erfolgsstory und unseres Teams. Wir freuen uns auf Deine vollständige elektronische Bewerbung an jobs@ascarix.ch.